



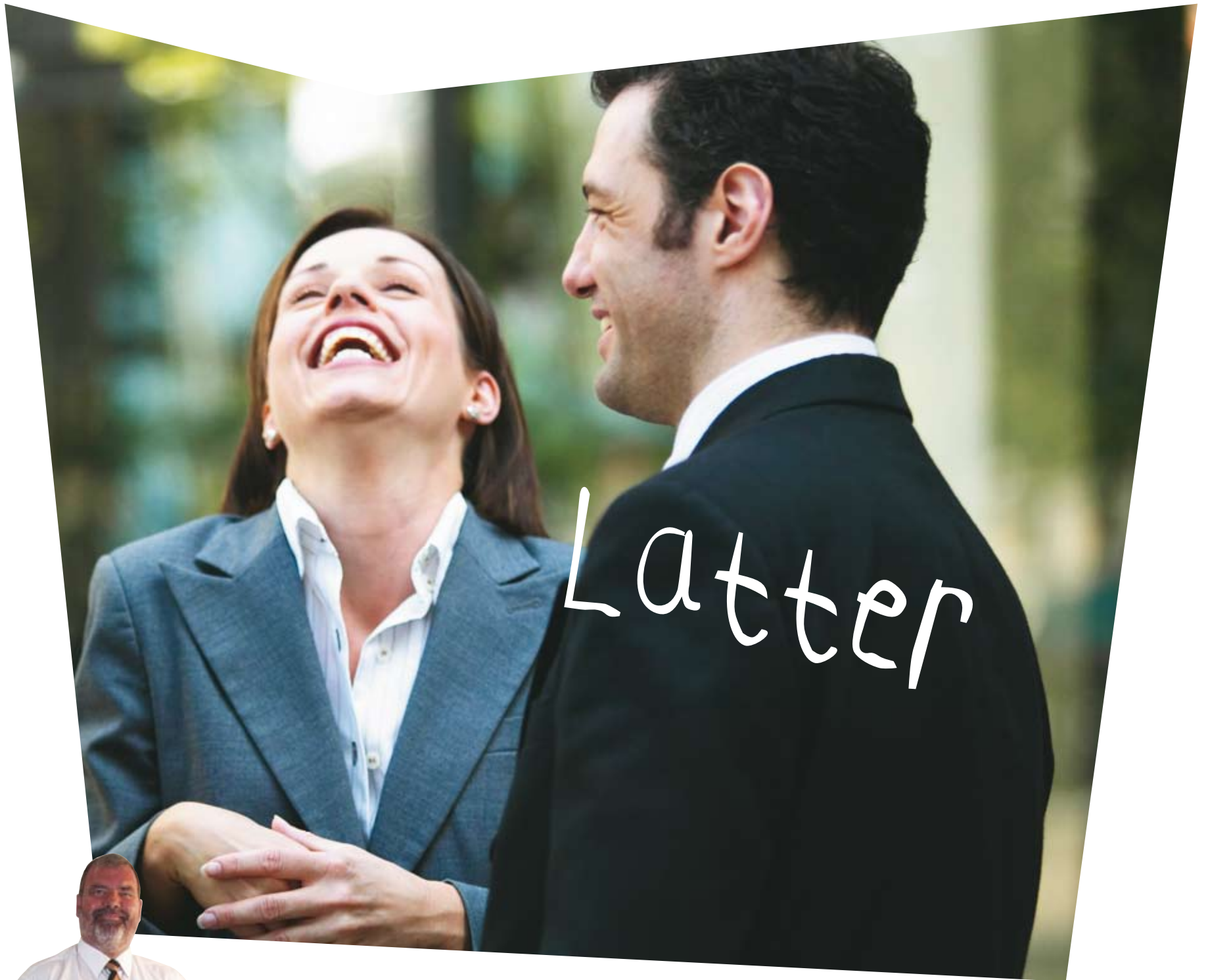
Succes

Få ordren med hjem

bjørnchristensen.dk
KONKRET SALGSTRÆNING

Konkret salgstræning

- hvad er det egentlig?



**- og så skal
det være sjovt.
At få ordren med
hjem er sjovt!**

Der er ingen grund til at gøre salg til en kunst med masser af fine teorier om, hvorfor et salg kom i hus eller ej.

Salg er et konkret håndværk, og succes som sælger får man kun, hvis de rigtige redskaber er til rådighed.

Og så skal det være sjovt. At få ordren med hjem er sjovt.

"Konkret Salgstræning" er et endags salgskursus, der giver dine sælgere enkle og brugbare redskaber - serveret med et glimt i øjet. Fyldt med alle de elementer som kendetegner den dygtige sælger: Personlighed, begejstring, vedholdenhed, styring og mod.

Mit kursus er lige på og hårdt og fuldstændig rensat for moderne amerikanske teorier, der vanskeligt lader sig tilpasse danske forhold.

Der bliver vist, forklaret og øvet. Og det er sjovt.

Få ordren med hjem
- ring til Bjørn Christensen

Modeløvs

"Motivation"
er nøgleordet!



Hvor er begejstringen i din salgsafdeling?

Kan dine sælgere bevare entusiasmen - dag efter dag?

Motivation er nøgleordet. På "Konkret Salgstræning" lærer dine sælgere at motivere sig selv. Ganske enkelt. Dag efter dag.

Er 8 daglige kundebesøg bedre end 4?

Få det overraskende svar og lær det effektive salg.



- jeg giver dig redskaberne til
det effektive salg!



Arbejds glæde



Salg er verdens sjoveste job!

Tillykke med ordren. Sød musik i enhver sælgers øre. Succes er bestemt sjovere end det modsatte.

Derfor handler det om at give dine sælgere alle forudsætninger for at få succes.

Investér i dine sælgere. Giv dem muligheden for at opdage, hvorfor salg er verdens sjoveste job. Giv dem en dag med "Konkret Salgstræning".



- investér i
dine sælgere,
det betaler sig!

Brug værktøjerne

- og få succes!

Resultater



- alle kan lære det!
Alle kan bruge det!
Alle kan få succes!

Øv det og brug det. Det bliver hurtigt en del af hverdagen.

Kundernes respons giver dine sælgere mod på mere, og det kan ses på virksomhedens bundlinie - både den økonomiske og den sociale.

Blå bog

Mit navn er Bjørn Christensen - nordjyde fra den gode årgang 1955. Udpræget praktisk og humoristisk anlagt. over 25 år med aktivt og selvmotiverende salg har givet mig stor indsigt i, hvad der virker og - ikke mindst - hvad der ikke virker. Har været ansat i et internationalt firma, hvor bedste resultat blev en 1. plads ud af 500 sælgere verden over. Selvstændig siden 1989, med egen udviklet franchisekoncept og kursusvirksomhed.



Dagens program:

- Introduktion til "Konkret Salgstræning"
- Præsentation af hver enkelt deltager
- En snak om selvværd og motivering
- Hvad betyder det at have en holdning til det man laver?
- Den effektive mødebooking
- Den afgørende salgspræsentation
- Få ordren med hjem
- Vi fører formiddagens program ud i praksis
- Vi øver mødebooking, salgspræsentation og afslutning, hvor ordren skal med hjem
- Spørgsmål
- Aftale om support

FROKOST

- så er ordren i hus!

INVESTÉR I DINE SÆLGERE
- DET ER DET HELE VÆRD!
Giv dem et kursus de kan
bruge til noget...

Kontakt mig for
et uforpligtende tilbud!



Skriv eller ring til mig
og hør mere om salgskurset
"KONKRET SALGSTRÆNING"

bjørnchristensen.dk

Telefon: 51 54 94 80

kontakt@bjornchristensen.dk · www.bjornchristensen.dk